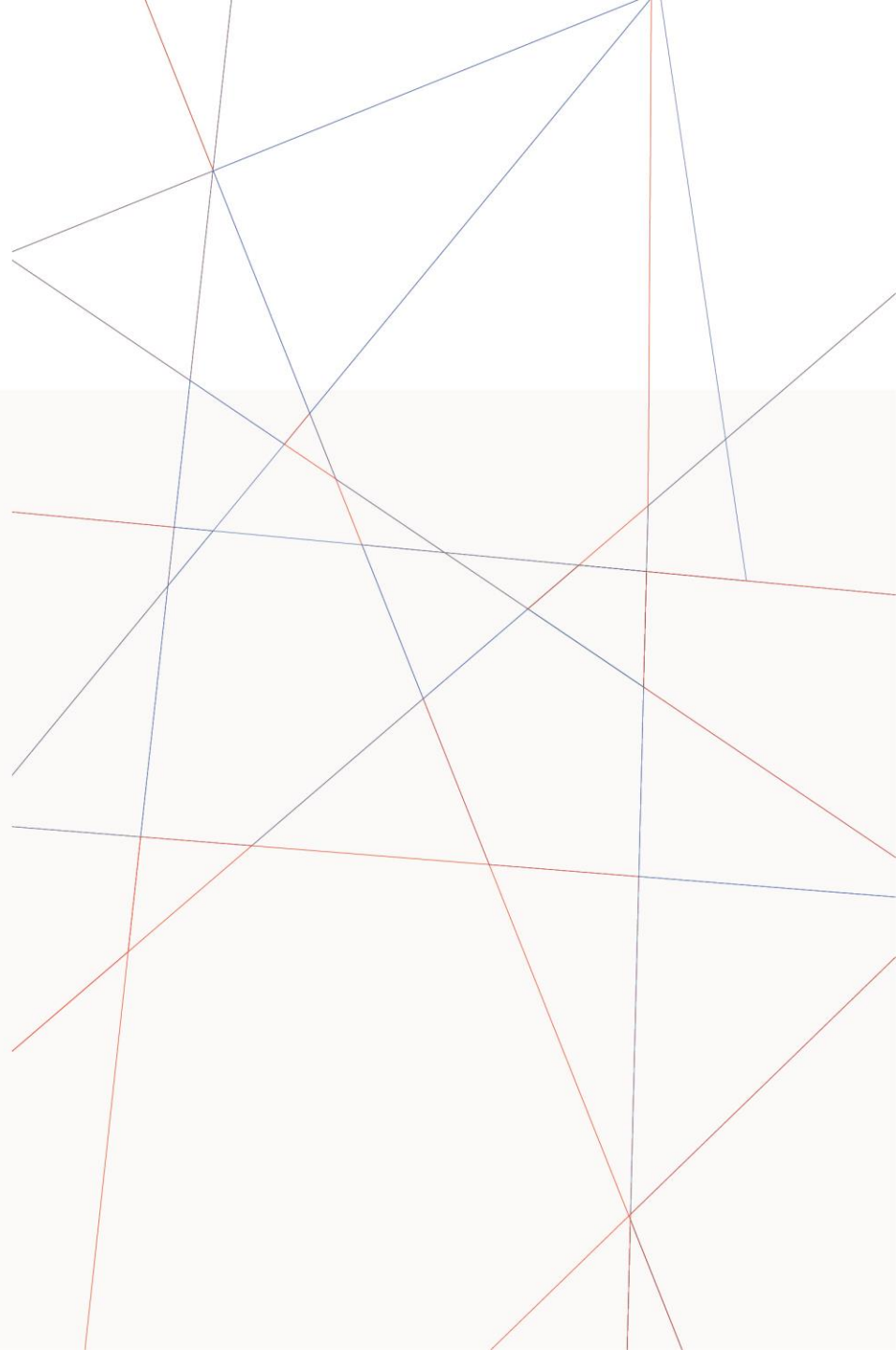


РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ
ЦЕНТР

Возможности для бизнеса в проектах, финансируемых Европейским банком реконструкции и развития

МОСКВА

01.10.2016





Европейский банк реконструкции и развития: ключевые факты

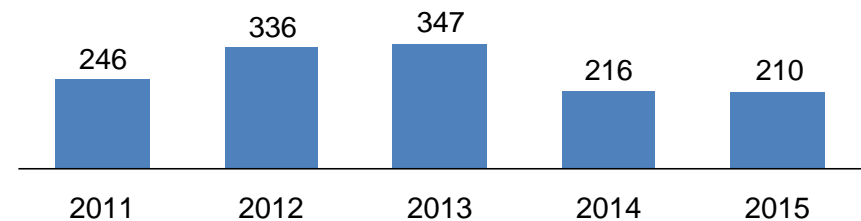
- Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) оказывает помощь в развитии предпринимательской деятельности, содействует развитию экономики и изменению жизни людей».
- Банк работает в более чем 30 странах: от Южного и Восточного Средиземноморья до Центральной и Восточной Европы и Центральной Азии.

Банк активно работает в следующих секторах:

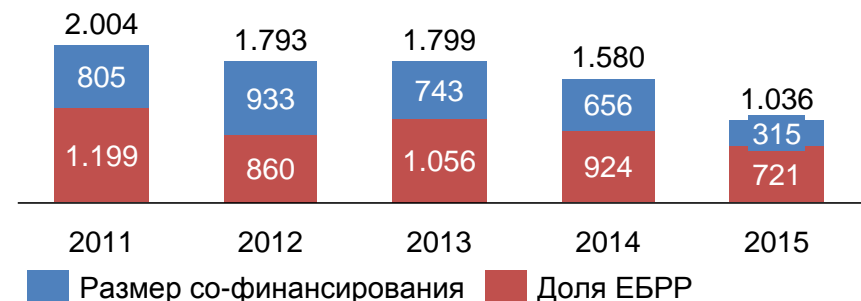
- агропромышленный комплекс
- информационные и коммуникационные технологии
- муниципальная инфраструктура
- правовая реформа
- природные ресурсы
- промышленное производство и услуги
- транспорт
- устойчивое ресурсопользование и изменение климата
- финансовые учреждения
- фонды прямых инвестиций
- энергетика
- ядерная безопасность

Вклад ЕБРР в международные проекты в 2015 г. составил 721 млн евро

Количество контрактов в госсекторе по годам, 2011-2015 гг.



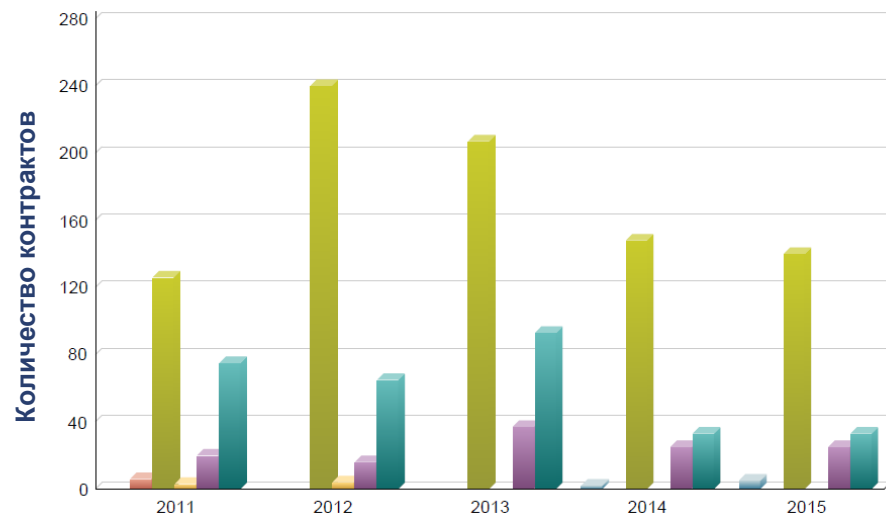
Стоимость контрактов и доля финансирования ЕБРР, млн евро, 2011-2015 гг.



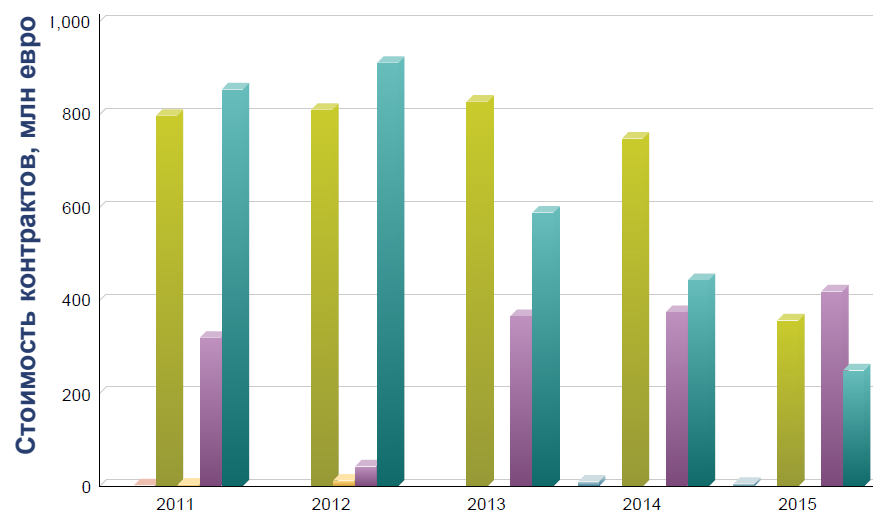


Распределение средств по секторам

Количество контрактов в госсекторе в разрезе секторов по годам, шт., 2011-2015 гг.



Стоимость контрактов в госсекторе в разрезе секторов по годам, млн евро, 2011-2015 гг.



Сектора:

- Информационные технологии
- Производство и обслуживание
- Муниципальная и экологическая инфраструктура
- Природные ресурсы
- Энергетика
- Транспорт



Топ-страны, получающие финансирование ЕБРР

Страны, получившие наибольший объем финансирования за последние 5 лет (2011-2015 гг.)

Страна бенефициар	Выделено, млрд евро	%
Румыния	1,99	25%
Украина	1,43	18%
Босния и Герцеговина	0,63	8%
Российская Федерация	0,51	6%
Казахстан	0,50	6%
Итого:	5,05	63%

Страны с наибольшим количеством заключенных договоров и получивших наибольший объем финансирования в 2015 году

Страна-бенефициар	Стоимость контрактов, млн евро	% от общей стоимости контрактов
Румыния	141	14%
Египет	129	12%
Украина	126	12%
Российская Федерация	95	9%
Турция	93	9%
Итого:	584	56%

Страна-бенефициар	Количество контрактов, штук	% от общей стоимости контрактов
Румыния	69	33%
Таджикистан	18	9%
Сербия	14	7%
Молдавия	13	6%
Украина	13	6%
Итого:	127	60%



Топ-страны-участники тендеров ЕБРР

Наиболее успешные страны – участники тендеров за последние 5 лет (2011-2015 гг.)

Страна- участник тендера	Стоимость контрактов, млрд евро	% от общей стоимости контрактов
Румыния	1,70	21%
Российская Федерация	0,60	7%
Италия	0,52	6%
Украина	0,45	6%
Польша	0,41	5%
Итого:	3,66	45%

Страна- участник тендера	Количество контрактов	% от общей стоимости контрактов
Румыния	421	31%
Российская Федерация	116	9%
Таджикистан	76	6%
Албания	47	3%
Босния и Герцеговина	46	3%
Итого:	706	52%

Наиболее успешные страны – участники тендеров в 2015 г.

Страна- участник тендера	Стоимость контрактов, млн евро	% от общей стоимости контрактов
Румыния	164	16%
Италия	148	14%
Российская Федерация	96	9%
Китай	78	8%
Хорватия	73	7%
Итого:	559	54%

Страна- участник тендера	Стоимость контрактов, млн евро	% от общей стоимости контрактов
Румыния	72	34%
Таджикистан	17	8%
Сербия	13	6%
Киргизстан	10	5%
Российская Федерация	9	5%
Итого:	121	58%



Европейский банк реконструкции и развития: правила закупок

- Банк допускает фирмы и физические лица из любой страны к участию в предложении товаров, работ и услуг по финансируемым Банком проектам независимо от того, является ли данная страна членом Банка. Фирмам из развивающихся стран, равно как и фирмам из стран операций Банка предлагается участвовать в торгах на равных условиях и таким образом способствовать развитию своих стран. Условия участия устанавливаются лишь в самом необходимом объеме, гарантирующем выполнение допущенной к участию в торгах фирмой конкретного договора.
- Банк финансирует операции в частном и в государственном секторах, правила и процедуры закупок для которых различаются.
- Действие описанных далее правил распространяется на договоры поставки товаров, оказания услуг, а также на подряды на производство работ, поставку и монтаж оборудования (за исключением консультационных услуг), финансируемые полностью или частично Банком по операциям в госсекторе* или за счет инвестиционных грантов, предоставляемых из ресурсов специальных фондов Банка для операций как в частном, так и в государственном секторе.

***Операциями в госсекторе считаются операции:**

1. Осуществляемые в интересах или под гарантии национального или местного органа государственного управления или национальной, региональной или местной государственной организации или органа страны операций; или
2. Осуществляемые в интересах коммунальных предприятий и естественных монополий с контрольным пакетом акций в собственности центрального правительства или местных органов власти, или государственных ведомств страны операций, кроме коммунальных предприятий, которые эксплуатируются на правах концессии, присужденной в приемлемом для Банка порядке конкурсных торгов и которые, по мнению Банка, функционируют самостоятельно и подпадают под действие законодательства о несостоятельности или банкротстве, или
3. Осуществляемые в интересах центрального правительства или местных органов власти страны операций, или ведомств и предприятий, бенефициаром контрольного пакета акций которых выступает любой из них, кроме тех предприятий, которые, по мнению Банка, действуют самостоятельно в условиях рыночной конкуренции и подпадают под действие законодательства о несостоятельности или банкротстве.



Процесс закупок





Содержание документов и источники информации

Виды извещений	Описание	Содержание	Где найти	Ссылки
Общие Извещения (General Procurement Notice - GPN) Все виды закупок	Уведомления потенциальных участников о предстоящих торгах и приглашением выразить заинтересованность, чтобы получить дополнительные оповещения о конкретных конкурсах.	В объявлении указывается сумма и цель займа и (или) инвестиционного гранта, а также общее содержание плана закупок, в том числе: <ul style="list-style-type: none">• приобретаемые товары, работы и услуги;• предполагаемые сроки• наименование и адрес организации для обращения заинтересованных предпринимателей за дополнительными сведениями. Публикуется не позднее, чем за 45 дней до рассылки приглашений к участию в торгах	• Сайт ЕБРР	http://www.ebrd.com/work-with-us/procurement/notices.html?1=1&filterContract=Project%20goods.%20works%20and%20services
Извещения о конкретных закупках (Specific Procurement Notice - SPN)	Конкретные приглашения к прохождению предквалификации (Invitation for prequalification)	<ul style="list-style-type: none">• Общая информация о проекте и предмете закупки• Способ и стоимость получения предквалификационной документации (если применимо)• Предполагаемая дата объявления конкурса• Контактная информация организации-исполнителя• Срок подачи заявок (не менее 6 недель с момента публикации)	• United Nations Development Business (доступ платный)	http://www.devbusiness.com/
	Конкретные приглашения к участию в торгах (Invitation to bids)	<ul style="list-style-type: none">• Общая информация о проекте и предмете закупки• Способ и стоимость получения закупочной документации• Контактная информация организации-исполнителя• Срок подачи заявок (не менее 6 недель с момента публикации)• Конкурсная документация содержит: форму тендерной заявки, информацию о внесении залога для участия в торгах, договорные условия, гарантии авансового платежа, гарантия исполнения договора, технические спецификации и чертежи, список товаров, работ или услуг или требований к ним и бланк договора.	• Электронная торговая площадка Заемщика	-
			• Официальный вестник Европейского союза	http://eur-lex.europa.eu/homepage.html



Виды конкурсных процедур, применяемые при закупках (за исключением консультационных услуг) 1/2

Открытые торги

- Является наиболее предпочтительным способом проведения закупок, остальные способы – исключения.
- Открытые конкурсные торги проводятся в порядке, предусматривающем направление всем заинтересованным поставщикам или подрядчикам достаточно полно составленных сведений о договорных требованиях и создание для всех участников торгов равных условий подачи конкурсных заявок, открывая, тем самым, самые широкие возможности для реализации принципа состязательности и отвечает требованиям экономии и эффективности.
- Заемщик обязан достаточно заблаговременно опубликовать объявление о возможности участия в открытых торгах для сведения потенциальных участников, с тем чтобы они могли определить свою позицию, подготовить и подать конкурсные заявки.
- Как правило, метод открытых торгов применяется в обязательном порядке к договорам, сметная стоимость товаров и услуг по которым составляет более 250 000 евро, а стоимость работ, поставок и монтажа оборудования – более 7,5 млн. евро.

Проведения торгов с ограниченным числом участников

- Метод построен по аналогии с порядком проведения открытых торгов за тем исключением, что клиент заранее отбирает отвечающие требованиям предварительного отбора фирмы, которым предлагается подать конкурсные заявки.
- Такая методика присуждения контрактов (подрядов) используется только в случаях:
 - а) поставки узкоспециализированной и сложной продукции или услуг;
 - б) ограниченности числа поставщиков требуемых товаров, работ или услуг;
 - в) наличия иных условий, ограничивающих число фирм, которые отвечают требованиям договора.
- В этих случаях с согласия Банка клиент вправе запросить конкурсные заявки у фирм, вошедших в список отвечающих квалификационным требованиям и отобранных на недискриминационных условиях. По мере возможности в такой список включаются и иностранные фирмы.

Заключение договоров (подрядов) напрямую

- Клиент с согласия Банка предлагает какой-либо одной фирме подать конкурсную заявку без предварительной публикации объявления.
- Используется только в случаях
 - а) продление действующего контракта (подряда), присужденного в приемлемом для Банка порядке, на дополнительные товары, работы или услуги однотипного характера (обеспечит явное экономическое преимущество и оперативность),
 - б) торги открытые или с ограниченным числом участников, проведенные согласно правилам закупок товаров, работ и услуг Банка, не дали удовлетворительных результатов;
 - в) продукцию может поставить лишь единственный поставщик в силу его исключительных возможностей или прав;
 - д) стандартизация и совместимость нового оборудования с существующим важна и обоснована; когда число единиц нового оборудования в целом меньше числа единиц существующего оборудования, а другие поставщики не могут обеспечить совместимость оборудования; или
 - е) возникает крайняя срочность в связи с непредвиденными событиями, не связанными с действиями осуществляющей закупки организации.



Виды конкурсных процедур, применяемые при закупках (за исключением консультационных услуг) 2/2

Закупки путем запроса котировок

- Применительно к договорам (подрядам) небольшой стоимости Банк может дать согласие на данный вид закупки в отношении:
 - а) имеющих в свободной продаже изделий;
 - б) изделий с типовыми характеристиками и;
 - с) типовых и других мелких работ.
- Закупки на открытом рынке представляют собой упрощенную форму закупок на состязательной основе, при которой требуется получить в письменном виде лишь котировки цен от не менее чем трех поставщиков или подрядчиков, в том числе, по мере возможности, и от иностранных поставщиков или подрядчиков.

Проведение конкурсных торгов в установленном национальным законодательством порядке

- В некоторых случаях такой способ может обеспечить наибольший экономический эффект и оперативность в закупках товаров и услуг или в производстве работ в условиях:
 - а) малой стоимости договоров (подрядов),
 - б) территориальной или временной разбросанности работ,
 - с) более низких по сравнению с мировыми местными цен на товары, работы или услуги или
 - д) отсутствия интереса со стороны иностранных конкурентов к этим договорам (подрядам) из-за их характера или масштаба.
- Порядок проведения конкурсных торгов в установленном национальным законодательством порядке должен быть приемлем для Банка, а также гарантировать публикацию надлежащих объявлений и состязательность с целью получения разумных цен; критерии оценки должны доводиться до сведения всех участников торгов и применяться объективно, а договорные условия должны быть справедливыми и учитывать специфику проекта.
- В установленном национальным законодательством порядке к участию в торгах должны допускаться иностранные фирмы.



Порядок найма консультантов

- Изложенный ниже порядок применяется при заключении договоров на услуги консультантов, оплачиваемых из заемных средств Банка для операций в госсекторе, а также услуг консультантов, нанятых непосредственно Банком,
- Основным параметром выбора консультантов должно быть **качество** оказываемых ими услуг.





РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ
ЦЕНТР

КОНТАКТЫ

www.ExportCenter.ru
info@exportcenter.ru
г. Москва, Краснопресненская
наб. д. 12

Елена Васильева

+7 (495) 937-47-47 (доб. 6532)

+7 (903) 573-97-17